

2025 年 5 月 29 日

NSSK によるさくら薬局グループの株式譲渡契約の締結について

日本産業推進機構グループ（本社：東京都港区、代表：津坂純、<https://www.nssk-japan.com/>、以下「NSSK」という。）は、NSSK が管理又はサービス提供を行う投資事業有限責任組合及び Limited Partnership を通じて出資するクラフト株式会社（本社：東京都千代田区、<https://www.kraft-net.co.jp/>）及びその子会社（以下、総称して「さくら薬局グループ」という。）の持株会社である株式会社 NSSK-WW の全株式を株式会社アインホールディングス（本社：北海道札幌市、代表：大谷喜一、<https://www.ainj.co.jp/corporate/>、以下、「アイン HD」という。）に譲渡するための株式譲渡契約を締結しましたので、お知らせいたします。

クラフト株式会社は、1982 年に設立された創業から 40 年を超える東京都千代田区に本社を置く企業で、病院や診療所等の医師の診断を経て処方箋にて指示された薬を、処方箋の指示に基づいて調剤して患者に受け渡す調剤薬局事業を「さくら薬局グループ」ブランドで展開しています。さくら薬局グループは、首都圏（東京、神奈川、千葉、埼玉）や関西圏（大阪、兵庫）、東海地方（愛知、静岡）等の人口集積エリアを中心に、約 800 店舗を有する業界大手の一角です。また、さくら薬局グループは調剤レセプトから本部基幹システムまでを繋げるシステム「SPITS」の自社開発や全国初の電子処方箋受付等、業界に先駆けて様々な新しい取り組みを行ってきた業界のパイオニア的存在でもあります。

NSSK は、2023 年 3 月のさくら薬局グループへの投資以降、独自の経営支援パッケージである「NVP®」（NSSK バリューアップ・プログラム）を活用し、ガバナンス・コンプライアンス体制の強化、経営管理指標（KPI）の見える化を含む経営管理手法の導入、地域医療貢献のための各種体制強化、薬剤師を含めた人材の積極的な採用・育成、更なる売上成長を企図した新規出店・ロールアップ M&A の実施、及びコーポレート・フィロソフィーの浸透等、多岐に亘る支援を通じて企業価値向上を実現してまいりました。

アイン HD は、国内最大手の薬局事業者として「アイン薬局」を中心に全国 1,200 店舗以上を展開するほか、第二の柱としてリテール事業の強化にも取り組んでおり、コスメ商品を中心に取扱う「アインズ&トルペ」を全国で 80 店舗以上展開しております。グループ全体で

従業員 15,000 人以上、薬剤師 6,000 名以上を擁する、日本を代表する調剤薬局業界のプレイヤーであり、直近では 2024 年にインテリア・雑貨小売の株式会社 Francfranc を完全子会社化する等、M&A を活用した事業拡大を積極的行っています。

今後、さくら薬局グループは、アイン HD との統合により業界最大規模の地域医療インフラの一翼を形成し、両グループの調剤業務のノウハウを共有することで、業務効率化・高度化、DX 化をさらに加速させることに加え、医療・調剤から未病・予防領域までの良質なサービスの創出を通して、継続的な成長と企業価値向上を実現していけるものと、NSSK では考えております。

さくら薬局グループが今日に至るまで大きな成長を遂げられたのは、経営陣及び全ての従業員の皆様のご活躍によるものと強く感じており、NSSK としてご一緒できたことを深く感謝いたします。この度、NSSK のメンバーとしてはご卒業を迎えられることとなりますが、NSSK のメンバーであったことが皆様の糧となることを、また今後も、NSSK 卒業メンバーあるいは人と人との付き合いとして、皆様とのご縁が続いていくことを願っております。

NSSK は、今後も成長性及び潜在力の高い日本の魅力的な企業を主な対象とした出資活動を行い、必要な成長資金、国内外のネットワーク、事業の改善に役立つプロセス及び人材補強等を迅速且つ具体的にご提供することで、出資先企業とともに企業・株主価値の向上を実現し、日本ひいては世界の環境・社会・企業統治に貢献してまいります。

本件に関するお問い合わせ先：

日本産業推進機構グループ

担当：IR チーム

電話：03-5401-5600